

**Hazlo
hoy.
Hazlo
ahora.**



Índice

04

Mucho más que un
MBA

16

Objetivos del **MBA +
IA Executive**

40

Equipo docente

06

¿Por qué elegirnos?

20

Programa **MBA + IA
Executive**

46

Alianzas y
acreditaciones

08

¿Cómo son nuestros
alumnos?

32

El poder de la
IA en la gestión
empresarial: **MBA +
IA Executive**

48

Información general
del **MBA+IA
Executive**

12

La metodología
target

36

¿Qué es lo que nos
hace únicos?

**Una experiencia enriquecedora y decisiva en mi
evolución como profesional**

Isabel Fernández

Responsable en Sostenibilidad de Cefusa, Grupo Fuertes

Mucho más que un MBA

El MBA + IA EXECUTIVE
de target te ayuda a:

Actuar con seguridad y decisión en la toma de decisiones diaria

Gracias a los conocimientos en estrategia, finanzas y promoción. Y desarrollando tus habilidades de comunicación y relación con tu entorno; potenciamos tu liderazgo personal y profesional.

En **target** sabemos que el cambio no se espera a que las condiciones las ideales nos sean favorables, **el cambio se hace.**

Nuestro **MBA executive + IA** te convierte en protagonista absoluto de tu proyecto, aportándole todos los recursos y conocimientos necesarios para gestionar tu empresa, área o departamento, de la manera más eficaz.

Diseñado para **emprendedores y profesionales**, para mandos directivos con mentalidad de crecimiento, con iniciativa, que teniendo actitud, requieren y buscan conocimientos técnicos, que les den la base y la confianza para avanzar en sus proyectos.

Implementar el plan estratégico de tu propia empresa.

Con la ayuda del tutor que te acompaña en el programa, aplicando la tecnología mas avanzada en IA y asesorado por el equipo docente, pones en práctica el plan de negocio que tu decidas.

Aprovechar las oportunidades comerciales

Que te ofrece el ecosistema empresarial de target, a través de un networking global que expande tus redes de contactos y establece conexiones y relaciones de calidad.

¿Quieres un título que enseñar o quieres cambiar tu futuro?

Además, nuestro MBA Executive cuenta con la acreditación de la prestigiosa Universidad Católica de Murcia (UCAM), mucho más que un sello de calidad que garantiza que nuestros alumnos reciben una formación sólida y reconocida a nivel internacional, preparada para enfrentar los desafíos del mundo empresarial.



Hablemos claro: la mayoría de **MBA** se han convertido en un mero trámite reputacional, un sello que todo ejecutivo o líder debe tener en su currículum. En **Target**, creemos en el poder transformador del MBA para impulsar tu crecimiento y llevarte tan lejos como te propongas. Apostamos por el potencial de las personas, brindando todas las herramientas necesarias para ayudarte a alcanzar tu mejor versión.

Learning by doing se resume en dos puntos esenciales:

Nuestra metodología se basa en el enfoque Learning by Doing, popularizada por David Kolb, profesor de Harvard y del MIT y aplicada en las mejores escuelas de negocios del mundo, como Harvard, Oxford y el Instituto de Empresa. Este enfoque combina la teoría con la práctica inmediata, asegurando que cada alumno aplique lo aprendido de forma efectiva y colaborativa.

Enfoque práctico

Clases estructuradas alrededor de casos prácticos, talleres interactivos y simulaciones reales que reflejan los desafíos empresariales contemporáneos. Este enfoque asegura que los alumnos puedan aplicar inmediatamente lo aprendido en sus empresas y puestos de trabajo.

Aprendizaje Colaborativo

Programa orgánicos que impactan con insights que cambian y transforman la visión individual y grupal del alumno, fomentando un ambiente de trabajo en equipo donde los participantes colaboran para resolver problemas complejos. Las dinámicas de grupo no sólo fortalecen el aprendizaje, sino que también desarrollan habilidades interpersonales cruciales para la gestión y liderazgo efectivos.



ADN target

Contribuimos a mejorar la
gestión de las empresas
de nuestro entorno.

Entusiasmo

Es energía, inspiración y compromiso.
Aplicamos una actitud positiva y pone-
mos pasión en todo lo que hacemos.

Equilibrio

Combinamos cercanía y calidez para
trabajar con armonía y hacer que
nuestros procesos sean eficientes.

Excelencia

Te acompañamos para encontrar tu mejor
versión, y que obtengas el mejor resultado
en cada acción que realices.

Desarrollo de habilidades directivas

El programa está diseñado para mejorar tus habilidades de gestión y liderazgo, capacitándote para dirigir con éxito equipos y proyectos.

Excelencia en nuestros docentes

Nuestros profesores cumplen tres requisitos esenciales: titulación académica de prestigio, experiencia empresarial diferencial y, sobre todo, excelencia en la capacidad docente.

Herramientas formativas de vanguardia

Ponemos a tu disposición las herramientas formativas más eficaces, utilizando destrezas y rutinas de pensamiento innovadoras y focalizándonos muy específicamente en el uso de la IA.

Metodologías contrastadas

Nuestra metodología disruptiva se realiza a través de un enfoque que se aplica en las mejores escuelas de negocios del mundo.

Aplicabilidad práctica inmediata

Nuestra formación garantiza una aplicación práctica inmediata de todo lo aprendido.

Enriquece tus contactos y sinergias

Llevamos a cabo sesiones de afterwork y networking entre profesionales para que puedas crear nuevas oportunidades de negocio enriqueciendo de forma sustancial y profunda tu red de contactos.

Impulsa tu proyecto

Te enseñamos todo lo necesario para que puedas poner en marcha el proyecto individual de tu propia empresa.

Innovación educativa avanzada

Nos basamos en los métodos más avanzados en innovación educativa, con clases dinámicas y prácticas donde se fomenta el trabajo colaborativo.

Acreditación UCAM

Nuestro programa está acreditado por la UCAM y va dirigido a gerentes, directivos y responsables de empresas o departamentos con experiencia empresarial.



Objetivos del MBA + IA Executive

Diez objetivos para un MBA diez

En un entorno empresarial cada vez más competitivo, la globalización y la evolución constante de los mercados exigen que los directivos estén en un proceso continuo de formación.

El target MBA+IA Executive, acreditado por la UCAM, está diseñado para preparar a los líderes del futuro con las habilidades y conocimientos necesarios para destacar.

01 ADÁPTATE AL ENTORNO

Contribuir de forma diferencial a la gestión de las empresas de nuestro entorno.

02 MEJORA TU PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA

Define, diseña e implementa un plan de negocio efectivo para tu empresa o departamento, guiado por las mejores prácticas y estrategias de mercado.

03 INTEGRA IA EFICAZMENTE

Utiliza la Inteligencia Artificial para optimizar procesos, mejorar decisiones y liderar la innovación en tu organización obteniendo una ventaja competitiva diferencial.

04 DESCUBRE TU TALENTO

Identifica tus habilidades únicas y aprende a destacar tu valor como profesional en el mercado laboral.

05 DESARROLLA TUS HABILIDADES DIRECTIVAS

Fortalece liderazgo, motivación y trabajo en equipo para maximizar tu impacto profesional.

06 MEJORA RELACIONES INTERPERSONALES

Optimiza la comunicación y colaboración con todas las áreas funcionales de tu empresa.

07 MAXIMIZA RENTABILIDAD CON LA INNOVACIÓN

Desarrolla estrategias innovadoras y domina herramientas clave para una gestión empresarial eficaz.

08 CRECE A TRAVÉS DE LA PRÁCTICA

Aplica conocimientos con métodos de formación avanzados y casos prácticos reales para perfeccionar tus habilidades.

09 ENRIQUECE TU PENSAMIENTO CRÍTICO

Utiliza herramientas analíticas para tomar decisiones informadas y estratégicas.

10 DEFIENDE TUS PROYECTOS

Presenta y argumenta con confianza tus ideas, productos o negocios.

¿Cómo son nuestros alumnos?

Nuestros
alumnos nos
definen



Perfil medio

Cuentan con 5-10 años de experiencia laboral, muchos de ellos ya ocupando roles de liderazgo o gestión. Exigimos mínimo 3 años en puestos directivos.



Profesionales en Activo

Nuestros alumnos, son profesionales de entre 30 y 45 años, que ocupan puestos de responsabilidad como gerentes o directores de departamento



Diversidad sectorial

Provenientes de ámbitos tan variados como la alimentación, turismo, agricultura, transporte, tecnología, servicios y sector público, que aportan una riqueza de perspectivas y experiencia.





Posición

Buscan catapultar su carrera hacia la alta dirección.



Habilidades

Quieren adquirir habilidades de liderazgo, mejorando sus capacidades para dirigir personas y gestionar equipos.



Conocimientos

Buscan conocimientos avanzados en finanzas, estrategia empresarial, marketing y gestión de personal.



Red de contactos

Valoran la oportunidad de expandir su red profesional, creando conexiones y relaciones estratégicas a través de nuestro programa de Networking activo.



Innovación (IA)

Te enseñamos qué es la IA, cómo funciona y cómo te puede ayudar en la gestión y estrategia empresarial y en tu desarrollo personal y profesional.



Practicidad

No solo buscan un título; buscan una transformación real basada en el saber hacer que les permita liderar con confianza y visión en cualquier escenario.

¿Qué les motiva?

**Nuestros
alumnos nos
definen**

Metodología target:

El protagonista eres tú



En el **Target MBA+IA Executive, acreditado por la UCAM**, te ofrecemos las herramientas para liderar tu empresa con confianza y éxito, poniendo un especial foco en la utilización de la Inteligencia Artificial para la gestión y toma de decisiones. Te enseñamos **qué es la IA, cómo funciona** y cómo puede ayudarte en la estrategia empresarial y en tu desarrollo personal y profesional.

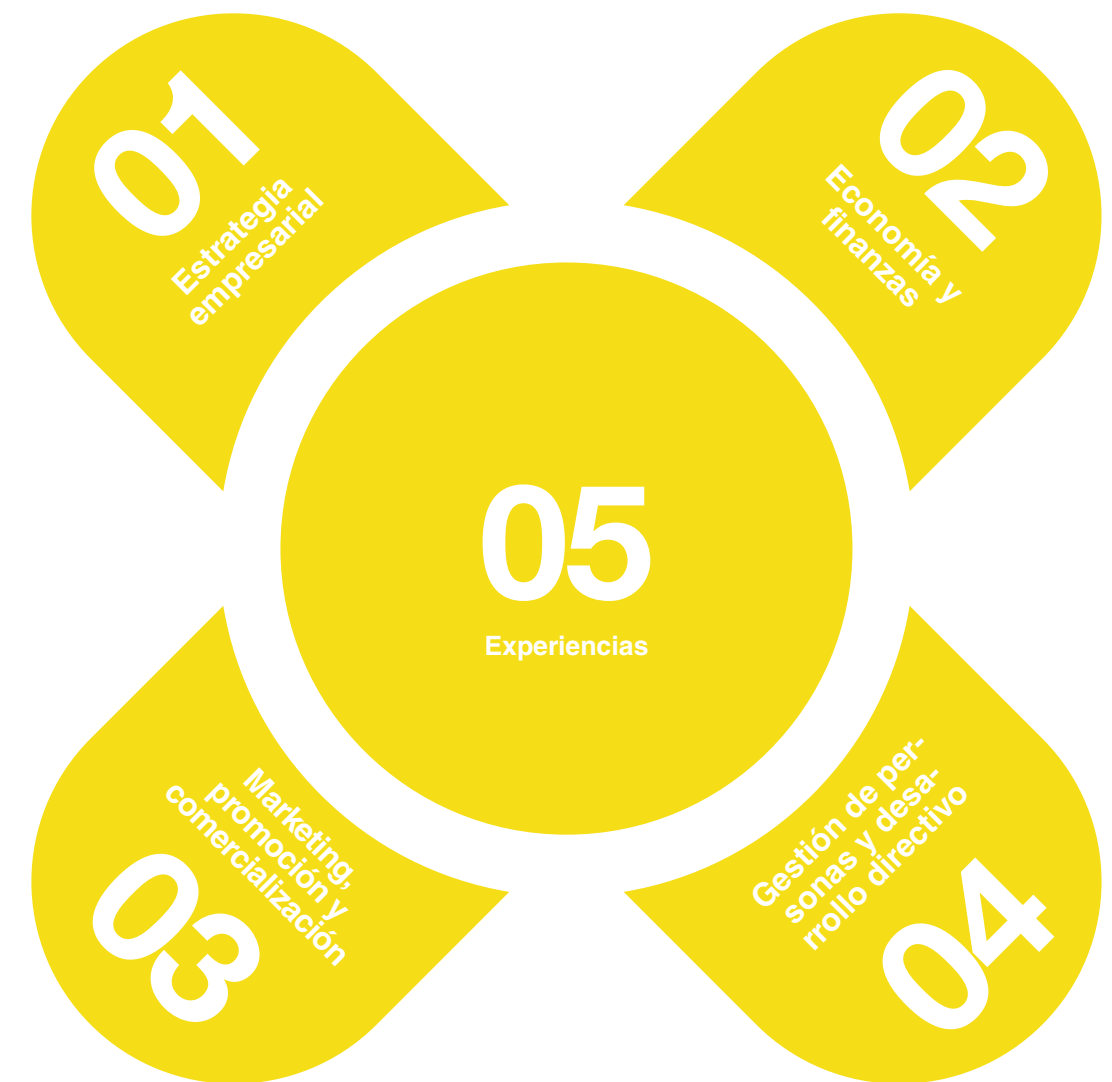
Nuestra metodología se centra en el **“saber hacer”**, orientando la enseñanza hacia resultados tangibles. Diseñas y ejecutas el plan estratégico de tu empresa, siempre

guiado por un equipo de expertos. Aplicamos un modelo pedagógico que facilita la implementación inmediata de lo aprendido a través de casos prácticos reales, **donde pones a prueba tu capacidad de análisis y toma de decisiones**.

Además, ponemos un énfasis especial en la gestión de personas, proporcionándote las herramientas necesarias para liderar equipos con eficacia, potenciando tus habilidades de liderazgo y tu capacidad **para manejar recursos humanos en entornos empresariales complejos**.

Programa MBA + IA Executive

Módulos



Nuestro modelo pedagógico te permite aplicar de inmediato lo aprendido mediante casos prácticos reales. Fomentamos el análisis, el diagnóstico y el intercambio de ideas de manera interactiva y participativa.

En **target**, apostamos por las personas, brindándote conocimientos y herramientas para convertirte en el mejor profesional del mercado.

Estrategia 1

Cultiva una mentalidad estratégica con una visión global integrada de tu empresa. Aprende a desempeñar tu rol con eficacia en toda la organización y a interpretar y aprovechar de manera productiva el entorno social y económico.

A ENTORNO ECONÓMICO-SOCIAL
Desarrollamos tu habilidad para manejar con fluidez las variables sociales y económicas clave, definiendo escenarios empresariales efectivos.

B GESTIÓN INTEGRADA DE LA EMPRESA
Profundizamos en la interrelación de las áreas funcionales y sus repercusiones, optimizando la interacción interdepartamental.

C PLANIFICACIÓN Y DIRECCIÓN ESTRATÉGICA
Creamos guías claras para establecer objetivos, acciones, responsables y presupuestos:

- ▶ **Etapas Filosóficas.** Misión, visión y valores.
- ▶ **Etapas Analíticas.** Modelo DAFO y objetivos.
- ▶ **Etapas Operativas.** Seguimiento, control y medidas correctoras.

D IMPLEMENTACIÓN DE LA IA EN LA VISIÓN ESTRATÉGICA
Exploramos el impacto y uso de la IA en la empresa:

- ▶ Definición y aplicaciones empresariales de la IA.
- ▶ Ética, comportamientos y normativas vigentes.
- ▶ La IA generativa como asistente en cada departamento.
- ▶ Mejora de la productividad directiva con IA: modelos, programas y aplicaciones.
- ▶ Ciberseguridad: cómo proteger nuestros datos.

E CUADRO DE MANDO INTEGRAL
Establecemos los indicadores clave que miden el estado actual de la empresa con el objetivo de mejorar la gestión y el seguimiento de los resultados. Así facilitamos la toma de decisiones

Formación totalmente recomendable para progresar en tu carrera profesional. La estrategia empresarial y la planificación aquí enseñadas son excepcionales. He realizado 5 Máster en diferentes Escuelas de Negocio, y como este (en contenidos, profesores, practicidad, servicio, atención, cercanía y humanidad), ninguno.

José Miguel Carrillo
Responsable en Sostenibilidad de Cefusa, Grupo Fuertes

MÁS DE
60 HORAS
LECTIVAS

CASO
PRÁCTICO
OBLIGATORIO

23% DEL
MÁSTER

Economía 2

Domina las claves para implementar una política de control y análisis económico que asegure la gestión sostenible y rentable de tu estrategia empresarial. Optimiza el impacto en la cuenta de resultados y el balance de tu empresa, mientras elaboras y controlas presupuestos comerciales para cada departamento.

target
business school

tu escuela
de negocios
alternativa

Síguenos en    
www.target.edu.es
info@target.edu.es
968 216 067

Un máster que recomiendo para agitar nuestra cabeza y ampliar la visión holística de vuestro negocio. Me resultó especialmente útil para dominar claves de control y análisis económico enfocadas a una gestión más sostenible y rentable.

María Rocés
Directora de Procesos e Innovación

A FUNDAMENTOS ECONÓMICOS Y CONCEPTOS CLAVE PARA DIRECTIVOS NO FINANCIEROS

Aprende desde la base los conceptos esenciales del mundo empresarial. Esto te permitirá tener una visión periférica y disponer de la información necesaria para la toma de decisiones. Muchos responsables no tienen una base económica académica, sino que se basan en la experiencia y la gestión diaria.

B FINANZAS APLICADAS

La toma de decisiones está estrechamente ligada al criterio económico. Es crucial tener una visión completa del impacto de tus decisiones (precios, descuentos, aplazamientos, etc.) en la cuenta de explotación y el balance de la empresa.

C FINANZAS ESTRUCTURALES

Contar con un documento guía es fundamental para establecer objetivos, acciones programadas, responsables y presupuestos. Este enfoque asegura que todas las acciones estén alineadas con los objetivos del periodo.

D CONTROL DE GESTIÓN

Adquiere los conocimientos necesarios para implementar una política de análisis económico y control financiero. Esto garantiza una gestión sostenible y rentable de la estrategia de negocio.

E NOVEDADES FISCALES Y MERCANTILES

Mantente actualizado con las mejores consultoras del país. Ellas te informarán sobre las leyes y sus modificaciones, aplicando estos datos con garantías en tu negocio.

**MÁS DE
60 HORAS
LECTIVAS**

**CASO
PRÁCTICO
OBLIGATORIO**

**21% DEL
MÁSTER**

Marketing 3

Domina la coordinación del área clave que impulsa la promoción y venta de nuestros productos y servicios. Aprende a crear y ejecutar procesos y acciones comerciales estratégicas de una forma disruptiva y profunda, dominando todas las claves del marketing.



Elegí el Master de Target por su practicidad, dinamismo, la filosofía y el gran equipo de profesores. Especialmente en marketing, me facilitó como nunca antes la comprensión de comportamientos de compra y estrategias de posicionamiento.

Trino Cassanova
CEO Baraka Properties

A MARKETING

En un mercado cada vez más dinámico, es fundamental entender los comportamientos de compra y consumo. Saber “cómo y por qué” toman decisiones los consumidores nos permite llegar a ellos con rapidez y eficacia. Esta sección incluye:

- Plan de marketing
- Investigación de mercados
- Herramientas de comunicación

- Posicionamiento de marca
- Plan de acción

B DIRECCIÓN COMERCIAL Y VENTAS

Esta área es esencial para organizar acciones comerciales y maximizar la eficacia de los equipos de ventas. Aquí aprenderás a liderar equipos de venta con excelencia. Esta sección abarca:

- Estructura del departamento
- Planificación de ventas
- Técnicas de negociación efectivas

- Estrategias de venta de alto rendimiento
- Mejora de la experiencia del cliente

C MUNDO DIGITAL

El marketing digital está revolucionando los entornos profesionales y empresariales a golpe de clic. Las empresas deben adaptar todos sus procesos y replantear su enfoque en marketing y desarrollo de marca. Esta sección incluye:

- Posicionamiento web
- Redes sociales para empresas
- Legislación en el entorno digital

- Social selling, CRM y ERP
- Apps esenciales para directivos

D INNOVACIÓN EVOLUTIVA

Aprende a implementar procesos de innovación en tu empresa, domina la metodología de “tunnel innovation” y prepara a tu organización para generar innovación efectiva minimizando costos y riesgos. Innovación eficaz es sinónimo de crecimiento empresarial. Esta sección incluye:

- Fundamentos y metodología
- Funnel Innovation
- Investigación para la inspiración

- Generación de ideas
- Desarrollo de conceptos y prototipos viables
- Business case: pruebas en mercados piloto para innovación rentable

MÁS DE
60 HORAS
LECTIVAS

CASO
PRÁCTICO
OBLIGATORIO

32% DEL
MÁSTER

Personas

4

Descubre métodos efectivos para analizar problemas y tomar decisiones acertadas. Potencia tu liderazgo personal, motiva a tu equipo y presenta tus ideas de manera clara y convincente. Maximiza tu tiempo evitando la trampa de la actividad sin sentido, logrando un impacto real.

A LA DIRECCIÓN DE PERSONAS

Aportamos las herramientas esenciales para enfrentarnos con éxito a la complejidad de los equipos y su volatilidad de los entornos empresariales actuales. Adaptando las estrategias de liderazgo y gestión que existen para desarrollar equipos resilientes, ágiles y orientados al alto desempeño

- Estilos y metodologías: entornos VUCA, BANI y Agile
- Gestión por competencias de nuestro personal.
- La dirección por objetivos.
- Evaluación del desempeño, 360º y clima laboral.

B TRABAJO EN EQUIPO / TEAM BUILDING

Conocer y practicar las claves del trabajo en equipo, es crucial para conseguir los mejores resultados y potencia aspectos clave como son; la creatividad, las relaciones y el rendimiento colectivo, permitiendo alcanzar objetivos comunes de manera más eficiente y eficaz en un entorno colaborativo.

- Comunicación efectiva
- Objetivos comunes y compromiso
- Liderazgo y coaching de equipos
- Toma de decisiones
- Resolución de conflictos constructiva

C HABILIDADES DIRECTIVAS

Son las capacidades clave que nos permiten con habilidad y eficacia, desarrollar nuestro trato con el equipo, actuar como verdaderos líderes, para gestionar las personas con seguridad y confianza.

- Soft skills. Actitud, empatía y asertividad.
- La inteligencia emocional; conocer, gestionar y aprovechar las emociones.
- Productividad y gestión del tiempo
- Dirección de reuniones operativas
- Presentaciones en público con seguridad

D EL APRENDIZAJE POR EXPERIENCIA

Son las prácticas que fomentan el crecimiento personal y profesional mediante la vivencia directa, promoviendo una mayor comprensión y aplicación de los conceptos al aprenderlos en situaciones reales. Nos basamos en metodologías contrastadas y avaladas por los últimos descubrimientos en neurociencia aplicada a la educación y el aprendizaje.

- Qué es la neuroeducación y cómo podemos aprovecharla.
- Gestión de la incertidumbre, las actividades outdoor training.
- Mindfulness para combatir nuestro estrés.
- target DISC. El test más completo de conocimiento y desarrollo directivo.

Este MBA fue una experiencia transformadora. Aprendí técnicas avanzadas de liderazgo y cómo motivar a mi equipo de manera efectiva. He entendido la importancia esencial de la comunicación interna, no puedo estar más satisfecho.

Aurelio Rubio
Director de Recursos Humanos, INFORGES

MÁS DE
60 HORAS
LECTIVAS

CASO
PRÁCTICO
OBLIGATORIO

24% DEL
MÁSTER

Sinergias 5

Desarrolla una visión innovadora y emprendedora no solo a nivel local o nacional sino también internacional. Aprovecha la cuidadosa selección de alumnos de primer nivel y la enorme diversidad de experiencias y conocimientos no solo para ampliar tu red de contactos, sino también para crear valiosas sinergias humanas que hagan crecer tu visión.

Enriquece tu experiencia con las jornadas magistrales impartidas por figuras destacadas del mundo empresarial y académico, participa en debates y en el intercambio de ideas sobre las tendencias empresariales más actuales.

El máster ofrece una formación atractiva y práctica, especialmente dirigida a directivos que están a medio camino en su desarrollo profesional y buscan dar un salto significativo. Además, la cuidadosa selección de perfiles de alumnos genera sinergias valiosas, ampliando la red de contactos profesionales y fomentando el intercambio de ideas innovadoras.

María Larraz
Profesora de Contabilidad en el MBA+IA

A SEMINARIOS PREMIUM

Disfruta de formaciones especializadas impartidas por ponentes de primer orden: consultores, empresarios, directivos y conferenciantes de éxito a nivel nacional e internacional.

B TUTORÍAS Y PROYECTO FIN DE MÁSTER

A lo largo del máster, los alumnos tienen sesiones individuales de tutorización. Estas sesiones son esenciales para aclarar dudas, matizar conceptos y resolver cuestiones relacionadas con su proyecto final de máster.

C JORNADAS DE NETWORKING

Participa en actividades dinámicas diseñadas para interactuar con otros profesionales. Estas jornadas facilitan la creación de sinergias y una red de contactos valiosa para generar oportunidades laborales y de negocio.

D AFTERWORK

Al terminar la jornada laboral, disfruta de un ambiente distendido e informal para compartir inquietudes, experiencias y casos de éxito con una cerveza en la mano.

E DESAYUNOS DE TRABAJO

En un entorno cálido y confortable, de 9h a 11h, abordamos aspectos relevantes del día a día con la guía de profesionales del sector.

F MESAS REDONDAS

Creamos foros de opinión que amplían nuestra visión del entorno. Estos espacios permiten un debate enriquecedor sobre temas de interés.

G CONGRESOS ESPECIALIZADOS

Participa en actividades diseñadas para el intercambio de conocimientos. Estos congresos permiten la participación activa en foros y debates sobre temas empresariales actuales.

H ALUMNI

Fomentamos y fortalecemos la relación entre los alumnos de todas las promociones. Creamos escenarios enriquecedores para el desarrollo personal y profesional.

El poder de la IA en la gestión empresarial

CÁTEDRA IA

El **MBA + IA Executive** está dirigido a profesionales de todas las áreas del negocio que buscan comprender y gestionar el valor estratégico que aporta la inteligencia artificial (IA). **Este programa forma líderes capaces de integrar la tecnología, en particular la IA, como parte esencial del modelo de negocio y del proceso de creación de valor.**

Te enseñamos qué es la IA, cómo funciona y cómo puede ayudarte en la gestión y estrategia empresarial, así como en tu desarrollo personal y profesional.

Para potenciar la formación y el **uso adecuado de la IA**, UCAM crea junto a las entidades Target Business School y AI Educonsulting, la Cátedra en Inteligencia Artificial, "AI Open Academy", que pone el foco en las **áreas funcionales de desarrollo empresarial** y especialmente del mundo de la salud y el deporte.

La Cátedra busca conectar las necesidades actuales que tienen la universidad en el mundo de la investigación y las empresas en su desarrollo, para fomentar el conocimiento de la IA, su uso adecuado y responsable y **la aplicación eficiente de la inteligencia artificial en los equipos docentes, alumnos, en el personal laboral, los directivos y en general en las empresas de nuestro entorno.**

Según cita la **presidenta de la UCAM** al firmar fundación de la cátedra, "Una aplicación tan importante en el mundo actual conlleva una gran responsabilidad que tenemos que cumplir y lo hacemos de la mano de dos empresas muy posicionadas y con mucha ilusión".



¿Qué es lo que nos hace únicos?



Somos el MBA que más cuida a sus alumnos

A veces, explicar qué nos hace grandes es muy sencillo. En el caso de **target** puede resumirse en la pregunta que los alumnos repiten cada promoción cuando termina nuestra formación: “Y ahora, ¿qué hago los viernes?”

Pero nosotros te lo desarrollamos un poquito más:

En este MBA+IA Executive, lo damos todo por tu bienestar. Disfruta de una experiencia excepcional en el nuestras instalaciones, con desayunos, almuerzos, coffee breaks, material y parking incluidos. Cada detalle está diseñado para tu máxima comodidad, permitiéndote concentrarte plenamente en tu formación y desarrollo profesional.

Porque si estás bien, es más fácil aprender bien.

ALUMNI

target  alumni

La asociación del
crecimiento profesional,
desarrollo directivo y
la actitud positiva

Nuestra asociación **mantiene unidos a los exalumnos** de target, siendo un punto de encuentro donde comparten talento, conocimiento e inspiración, de forma fresca, innovadora y divertida. **Más que una asociación... es una familia!**

ALUMNI, tiene por objetivo **aportar valor** a los exalumnos generando situaciones de calidad para la formación directiva, como seminarios, congresos, afterworks, ponencias, y todo tipo de reuniones que **favorezcan el networking** entre ellos.

Y así potenciamos el desarrollo entre las personas y empresas que han participado en las formaciones de target, y lo hacemos con tres valores muy definidos; **la actitud positiva, la curiosidad y el liderazgo de nuestros asociados.**



Equipo docente

El poder de la excelencia académica

Nuestro profesorado está compuesto por profesionales y docentes de reconocido prestigio a nivel nacional. **Son especialistas en activo en el ámbito empresarial, fusionando su extensa experiencia profesional con una excepcional capacidad pedagógica.**

Dominan **los modelos de formación más avanzados y las técnicas más innovadoras**, asegurando que cada lección esté directamente relacionada con las materias que imparten.

Con target, te garantizamos una formación de élite, impartida por los mejores en su campo, que te preparará para liderar con éxito en el competitivo mundo empresarial.

En target, hemos perfeccionado el formato del MBA para crear un ambiente que combina la comodidad de estar en casa con una experiencia de aprendizaje enriquecedora. Nuestro enfoque fomenta una inspiración mutua entre alumnos y profesores, donde el conocimiento fluye de manera natural y colaborativa.

Dimas Agudo

Profesor de Innovación Creativa en el MBA+IA



Equipo docente

EMILIO DURÓ PAMIES

Gurú de la motivación y el optimismo.

Economista y empresario con más de 30 años de experiencia.

ALEJANDRO HERNÁNDEZ SEIJO

Mago de la negociación.

Lleva 20 años impartiendo seminarios de negociación, ventas y gestión.

ÁNGEL ORTUÑO CARPENA

El liderazgo es carisma.

Director General de Tescoma, con 20 años de experiencia en formación y consultoría en dirección.

ANDRÉS FERNÁNDEZ RODRÍGUEZ

El inmenso poder de la estrategia.

Socio y Director de Globalyza, experto en internacionalización, marketing y headhunting.

ENHAMED ENHAMED MOHAMED

Campeón sin límites.

Psicólogo y Coach especializado en marketing y experiencia de cliente.

CHEMA VELASCO GARCÍA

Todo está en el marketing.

Diplomado en Empresariales y Master en Marketing por Preston University.

VICTORIA CALLEJA MATAS

Reputación y honestidad.

Socia Fundadora y Directora de Reinicia Tu Imagen.

ALFONSO SAMPER MARTÍNEZ

¡Es la economía, listo!

Licenciado en ADE, MBA y PDG por IESE, ex-CEO de Fini Golosinas.

ANDRÉS ORTEGA MARTÍNEZ

El poder del cambio organizacional.

Executive Coach con experiencia en RRHH en entornos locales y multinacionales, liderando equipos a nivel global.

ÁNGEL LÓPEZ NARANJO

Hacer es poder.

Licenciado en Economía y Marketing, Master en Neurociencia y Coaching Deportivo.

JOSÉ MIGUEL DE LA PEÑA SIERRA

Arquitecto de finanzas empresariales.

Socio y Director de Cauce Consultores de Negocio, especializado en finanzas y organización de empresas.

PABLO LÓPEZ-PENA ORDÓÑEZ

Construir alianzas en mercados de capitales.

Director de Relación con Grandes Empresas de BBVA, especialista en análisis de riesgos y financiación de proyectos.

FEDERICO JUAREZ

Transformando la empresa con la IA.

Gerente de AI educonsulting y director de la Cátedra de IA en la UCAM.

ANNA FORÉS MIRAVALLS

La neuroeducación es visión.

Doctora en Filosofía y Ciencias de la Educación, pedagoga y co-directora del posgrado de Neuroeducación en la Universitat de Barcelona.

CARLOS PALLERO GUERRERO

Pionero del neuroaprendizaje.

Pedagogo, psicólogo y Máster en Neuropsicología.

DAVID MARTÍNEZ CALDUCH

Estratega digital y social selling.

Experto en TIC, consultor en Social Selling y Marketing Digital.

JOSÉ MANUEL GARCÍA PÉREZ

Transformar el trabajo, transformar el futuro.

Fundador de José Manuel García Consultores, experto en derecho laboral y políticas de RRHH.

RAMÓN RUIZ RIPOL

Diseñemos juntos el futuro de los RRHH

Consultor especializado en gestión de personas, con enfoque en reestructuraciones operativas y estratégicas.

Alianzas y acreditaciones

Conectados con la excelencia regional

En el MBA+IA Executive, nuestras alianzas estratégicas y acreditaciones reflejan nuestro compromiso con la excelencia y la relevancia en el mundo empresarial. Colaboramos estrechamente con las asociaciones empresariales e instituciones más influyentes de la Región de Murcia para garantizar una formación integral y conectada con el entorno empresarial real. Tenemos firmados acuerdos de colaboración con estas asociaciones, colectivos y entidades públicas.:

ADIMUR

OMEP

Dirección Humana

AJE

FREMM

AMEFMUR

Ricote Valley Hub

Murcia Convention Bureau

Cámaras de Comercio de Alicante, Murcia y Albacete



Información general del MBA + IA Executive

Proceso de admisión

Entrevista Personal

La admisión comienza con una entrevista con la dirección del programa para alinear los objetivos individuales esperados.

Explicación de Normas y Resolución de Dudas

Se abordarán las normas del programa y se resolverán todas las dudas del candidato.

Material y comodidades

El máster incluye:

- Documentación teórica y material didáctico (blocs, carpetas, bolígrafos).
- Sesiones de tutorización para guiar el plan de negocio de tu propia empresa o departamento.
- Asistencia a jornadas magistrales, desayunos y almuerzos de trabajo.
- Jornadas de networking y afterwork.
- Asistencia a congresos especializados y dos sesiones de Outdoor Training.

Horario y duración

Horario: Viernes de 09:30h a 18:30h.

Duración: 3 trimestres.

En todas las ediciones del MBA executive, adaptamos la horas de cada módulo a la situación y tendencias del mercado

Bonificaciones y descuentos

FUNDAE

El programa es bonificable a través de la Fundación Estatal para la Formación en el Empleo (FUNDAE).

Descuentos y Formas de Pago

Consulta nuestras opciones de descuentos, formas de pago y condiciones especiales para antiguos alumnos y pago único.

Experiencia de confort inigualable

En el MBA+IA Executive, no solo nos preocupamos por tu formación académica y profesional, sino también por tu bienestar. Disfruta de:

- **Entornos de Confort:** Clases donde cada detalle está pensado para tu máxima comodidad.
- **Desayunos y Almuerzos Incluidos:** Disfruta de un desayuno y almuerzo durante las jornadas de formación.
- **Coffee Breaks:** Pausas para el café incluidas para ayudarte a mantenerte con energía.
- **Parking Incluido:** aparcamiento disponible para tu comodidad.



Plazas limitadas. ¡Aprovecha esta oportunidad única!

Nuestro **MBA** ofrece un número limitado de plazas por edición, garantizando un entorno de aprendizaje dinámico y práctico. Esta exclusividad no solo mejora el nivel académico y profesional del programa, sino que también fomenta un networking de alta calidad.

Al limitar el tamaño de las clases, aseguramos una atención personalizada, interacción directa con expertos y una red de contactos sólida y valiosa.

¡Inscríbete ahora y lleva tu carrera al siguiente nivel!



Escanea el código QR para
obtener más información.
Ha llegado la hora de
transformar tu futuro.

t. 968 216 067
www.target.edu.es
info@target.edu.es
Avenida del Rocío, 6.
Murcia. 30007

target
hacer es poder.